CRM SYSTEMS

ПЕРВОЕ В РОССИИ МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

для Агентов / Брокеров / МФО

Для платформы iOS

Для платформы Android

г. Москва 2019 год

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА мобильного приложения

Удобно! Где бы вы не находились, мобильный телефон всегда с вами. Там, где нет доступа к рабочему компьютеру (в дороге, отпуске, на встрече) вы всегда будете контролировать все рабочие процессы, базу победителей, иметь базу данных по компаниям на расстоянии вытянутой руки и полноценную CPM Систему.

Надежно! Приложение синхронизировано с платформой CRM.SU. Все данные, которые вы вносите в приложении или на сайте CRM.SU, сохраняются в вашем личном кабинете, поэтому теперь вы сможете работать там, где вам удобно без привязки к рабочему месту!

Эксклюзивно! На агентском рынке в настоящее время только пользователи CRM.SU имеют такую возможность - подключить и работать в полноценном мобильном приложении!

Высокотехнологично и современно! По данным исследований, рост использования мобильных устройств, в качестве инструмента контроля ведения бизнеса, становится все удобнее и популярнее, ежегодно рынок прирастает на 8-14%.

Быстро! Только представьте: в вашем телефоне будет не только самая полная онлайн база, обновляемая ежесекундно, в ваших руках будет доступ к базе данных более чем 29 млн организаций! Открывая приложение, вы можете «пробить» любую компанию на предмет финансового состояния, РНП, судебной истории и арбитражей, реестра выполненных контрактов, реестра банковских гарантий, задолженность по налогам, банкротство, ОКВЭД, смена регистрационных данных и руководителей, корректная контактная информация, дозвон любому клиенту, идентификация входящего звонка и многое другое!

Выгодно! Самая низкая цена за полноценный и максимальный функционал для автоматизации Агентского бизнеса, не имеющий аналогов на рынке!

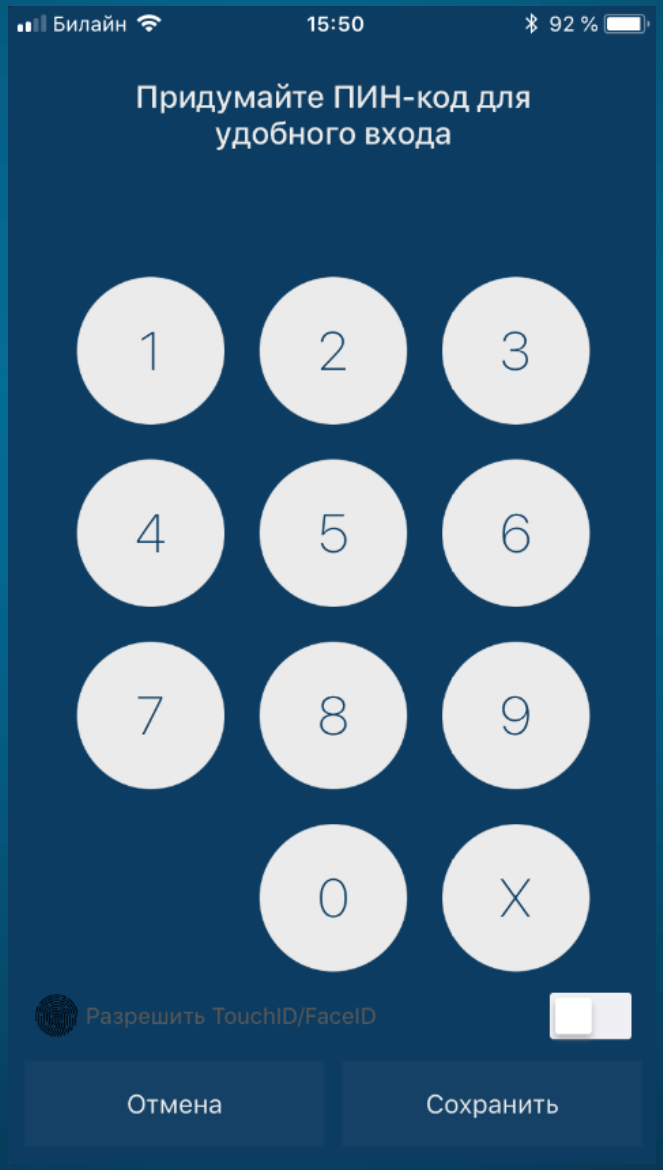
Для пользователей платформы CRM.SU приложение БЕСПЛАТНО!

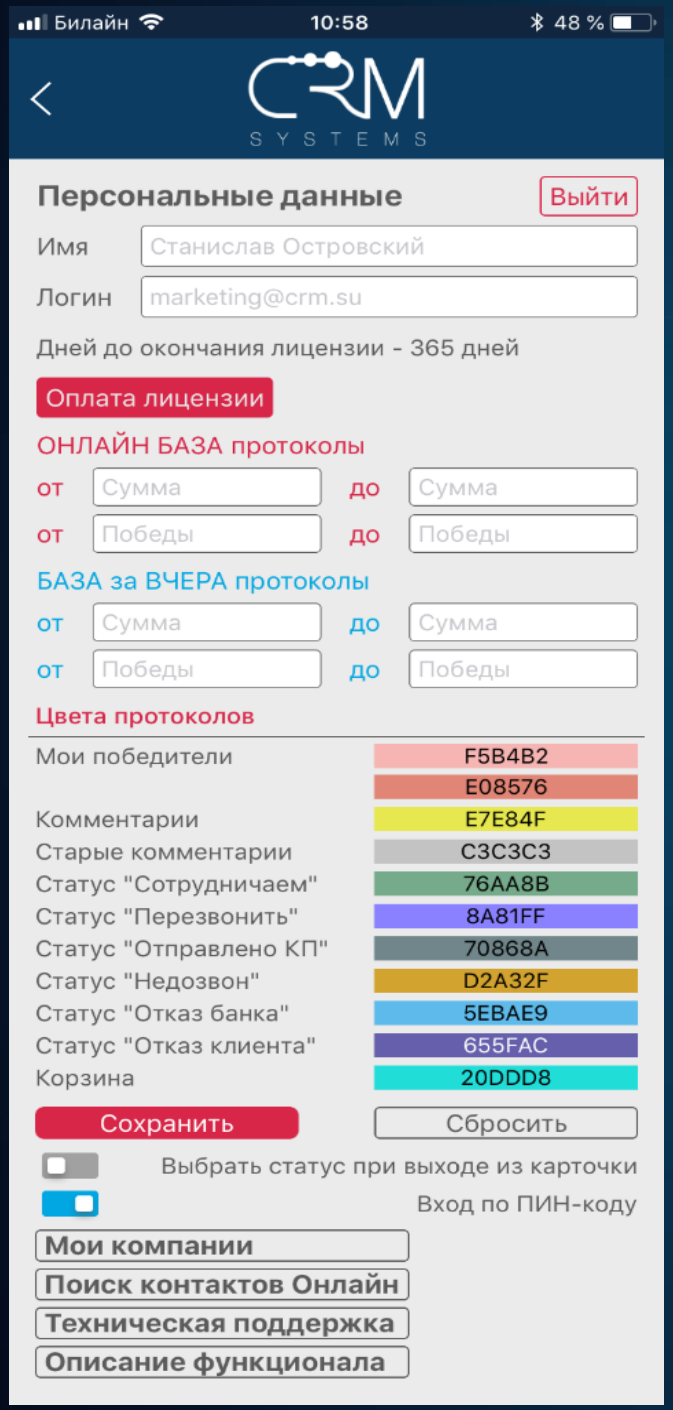
CRM SYSTEMS

ФУНКЦИОНАЛ

Для удобства мы сделали вход в мобильное приложение по любому выбранному вами способу на выбор:

1. Логин / пароль
2. ПИН код
3. Touch ID
4. Face ID





CRM SYSTEMS

ФУНКЦИОНАЛ: МЕНЮ

Личный Кабинет – это ваш пульт управления с настройками, которые вы создаете для комфорта и удобства работы в мобильном приложении.

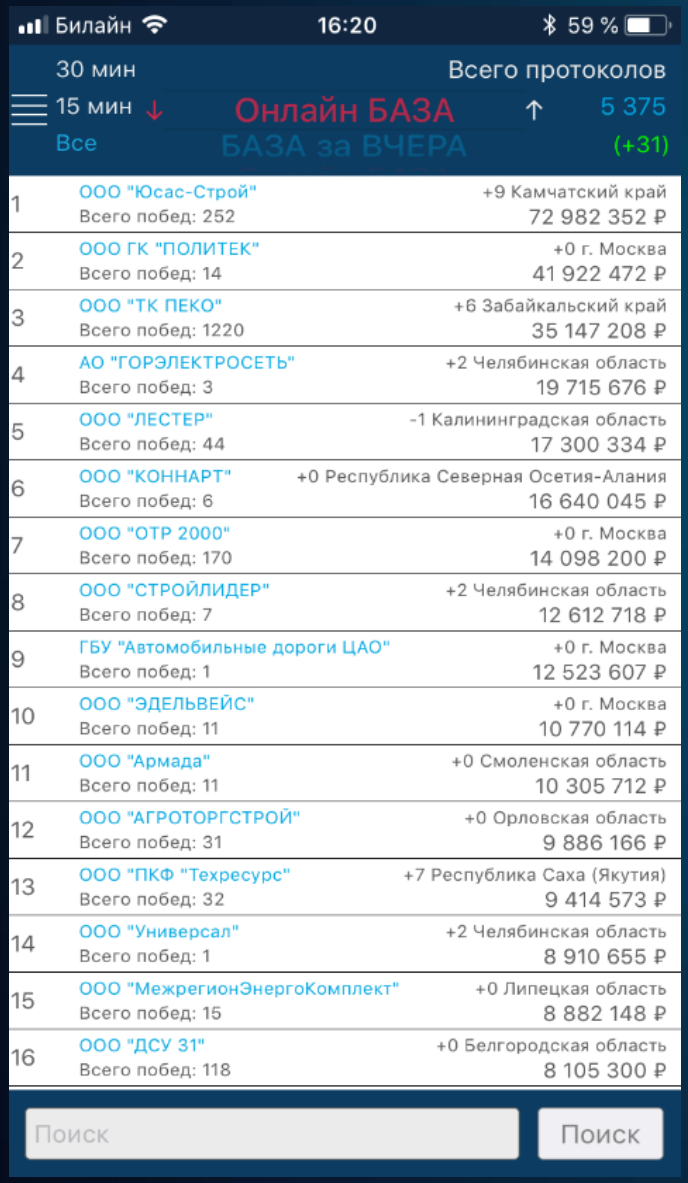
В данном разделе вы настраиваете суммы отображаемых протоколов и количество побед, чтобы очистить базу от компаний, которые часто побеждают и имеют лимиты в банках.

Цвета протоколов позволяют визуализировать идентификацию протоколов победителей в гриде, а также отработанных вами компании по приоритетам.

Цветовая палитра устанавливается вами самостоятельно по вашим личным вкусовым предпочтениям.

Выбор статуса при выходе из карточки компании каждый раз напоминает вашему сотруднику о необходимости установить нужный статус работы с протоколом или компанией для того, чтобы отчет о проделанной работе, в итоге, формировался максимально корректно.

ФУНКЦИОНАЛ: **ОНЛАЙН БАЗА**



В мобильное приложение протоколы поступают в режиме онлайн с площадок, на которых только что завершились торги.

Мощные сервера CRM.SU и партнерство с электронными площадками позволяют мгновенно получать миллионы запросов, перерабатывая каждый день огромное количество информации для вашего удобства.

Мы знаем, кто побеждает ежеминутно **24** часа в сутки **7** дней в неделю без перерывов и выходных, а это значит, что вы всегда **первыми** будете получать информацию о ваших компаниях-победителях, кому вы ранее выдавали гарантии. Согласитесь, если у нас самая полная онлайн база, то вероятность того, что вы быстрее всех получите информацию о своем победителе максимально высока!

Установите нужные фильтры и начните работать с протоколами онлайн прямо с мобильного телефона или просто имейте приложение для того, чтобы все ваши победители были всегда под вашим контролем онлайн!

100% онлайн база теперь в вашем телефоне!

ФУНКЦИОНАЛ: БАЗА ЗА ВЧЕРАШНИЙ ДЕНЬ

База протоколов за предыдущий день позволяет доделать все незавершенные дела по онлайн базе, которую вы уже обработали вчера.

Удобство также заключается в том, что в базе за вчерашний день, вы сможете отфильтровать протоколы, которые попали в систему после **18:00**, в то время, когда все уходят домой и не работают с базой победителей.

Таким образом, каждый день утром, устанавливая фильтр **после 18:00,** вы получаете порцию протоколов «**онлайн базы**», но только за предыдущий день, которую еще никто не успел обработать, или если обработали, то далеко не всем агентским рынком.

Пока с утра онлайн база еще только-только формируется, и не достаточно протоколов для работы, вы смело можете работать по базе за вчерашний день, отфильтровав ее по поступлению в систему после **18:00**.

Удобно, стратегически правильно и эффективно!

CRM SYSTEMS

ФУНКЦИОНАЛ: ПОИСК

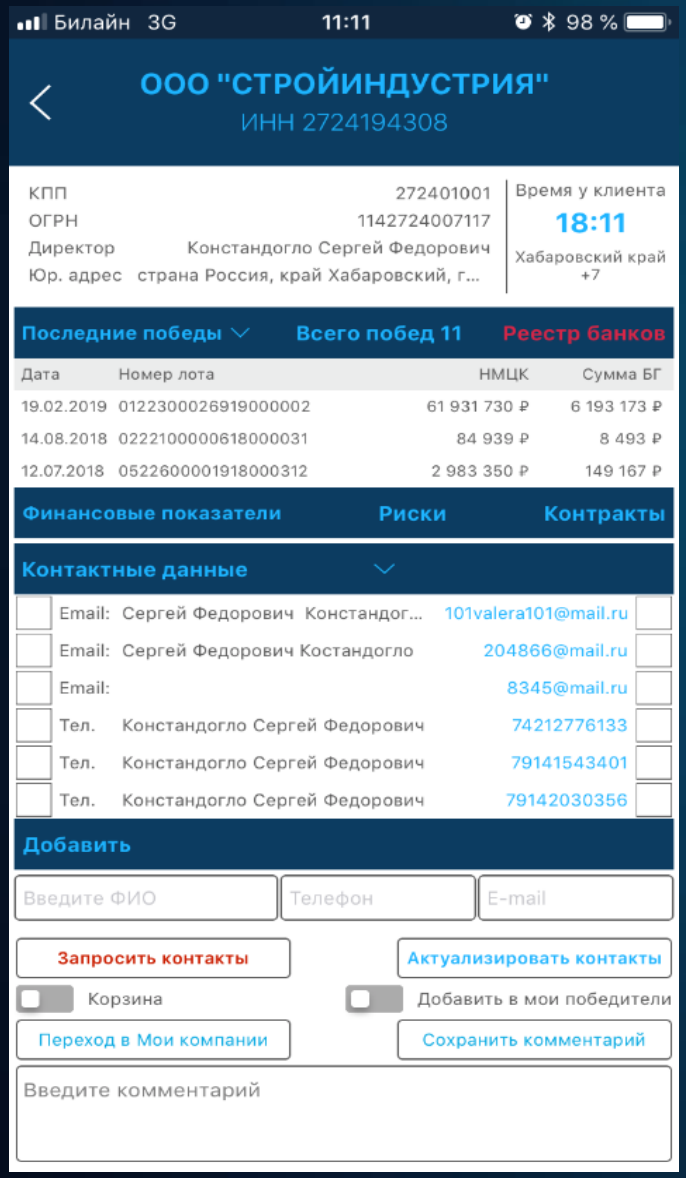
Поиск компаний по любым критериям в огромной базе данных за одну секунду прямо из телефона это не просто удобно…

На наших серверах находится база данных более чем по 29 млн предприятий нашей страны. Более 9 млн предприятий – это участники закупок. Для вашего удобства мы реализовали поиск по компаниям на расстоянии вытянутой руки.

Поиск осуществляется по наименованию организации, ИНН, E-mail, телефону, лоту закупки и ограничивается из- за объема искомых данных выводом в 100 строк.

Без привязки к рабочему месту вы можете проверить любой номер телефона, почту или ИНН организации и вам будет доступна вся раскрываемая информация по искомому клиенту.

ФУНКЦИОНАЛ: КАРТОЧКА КЛИЕНТА



В нашем понимании протокол подведения итогов – это всего лишь уведомление о победе. Самое главное в протоколе - кто победил и какова вероятность продать.

Карточка победителя, как и карточка любой другой компании из 29 миллионной базы CRM.SU – это, прежде всего, для вас кладезь нужной и полезной информации.

Во-первых, карточка клиента продумана до мелочей. Информации много, но все под рукой, эргономично и очень удобно! Количество информации не напрягает.

Во-вторых – информация. Каждая карточка компании помимо данных о выигранном лоте содержит финансовые показатели организации за последние 2 отчетных года, арбитражи, РНП, задолженность по налогам, реестр банковских гарантий от 01.07.2018 г., реестр исполненных контрактов, реестр побед, часовой пояс и многое другое.

В третьих – корректная контактная информация. Мы добавляем данные 90% - альтернативные источники и 10% - протокол подведения итогов. Максимальный % дозвона!

CRM SYSTEMS

ФУНКЦИОНАЛ: КАРТОЧКА КЛИЕНТА

Корректные контактные данные – это основа эффективной работы и результативность звонков.

Для вашего удобства, в каждой карточке компании, вы можете поставить соответствующий флажок, обозначив контакт цветом как корректный (салатовый) и некорректный (розовый). Это сделано для того, чтобы вы не вспоминали при следующем контакте с данным клиентом спустя длительное время, по какому из телефонов вы разговаривали и на какую почту отправляли сообщение. Также вы можете добавлять и сохранять контактные данные, полученные в ходе переговоров с клиентом в каждую карточку организации.

Сервис корректировки контактных данных позволяет в онлайн режиме проверить любую компанию по различным источникам информации, таким как Селдон Базис, Спарк Интерфакс, Контур Фокус и др. Мы находим контакты по афиллированным лицам и увеличиваем ваш % дозвона. Для этого вам необходимо нажать «Актуализировать контакты»

ФУНКЦИОНАЛ: КОРЗИНА

Чистка базы от клиентов, которым вы не планируете в будущем выпускать банковскую гарантию – очень нужный и важный функционал!

На тендерном рынке есть много компаний, которые:

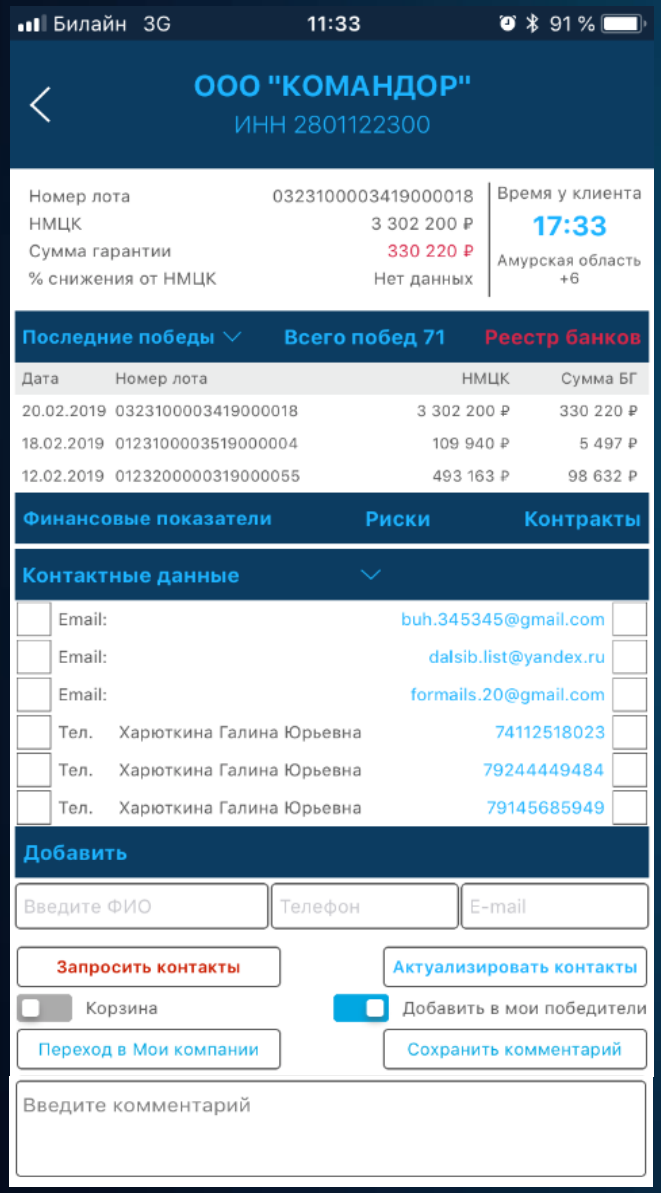
1. Часто побеждают. Например АО «Р-ФАРМ» ежедневно побеждает от 20-100 закупок.
2. Имеют выделенные кредитные линии в банках и выпуск гарантий для них не интересен.
3. Могут пользоваться собственными средствами.

Среди таких компании ПАО Ростелеком, Почта России, почти все фармацевтические компании, государственные ВГУП, МУП и пр. Если вы работаете с Excel базами – вы ежедневно будете получать ненужные компании в работу, которые только будут отвлекать вас. Запомнить их нереально, потому что их десятки тысяч.

Пользователи мобильного приложения и сайта CRM.SU, установив задвижку **«Корзина»** в ненужной карте клиента, могут навсегда "усыпить" компанию и сколько бы раз в день она не побеждала, она не появится на вашем пути! Таким образом, работая в приложении, со временем вы очистите базу клиентов от ненужных победителей, ежедневно повышая количество дозвонов реальным, с точки зрения выпуска гарантии, компаниям.

CRM SYSTEMS

ФУНКЦИОНАЛ: **МОИ ПОБЕДИТЕЛИ**



Говорят найти одного клиента и продать проще, чем удержать и сохранить целую базу!

Мы знаем, кто побеждает ежеминутно **24** часа в сутки **7** дней в неделю без перерывов и выходных! Мы оповестим вас об очередных победах ваших клиентов, кому вы ранее уже выпускали банковские гарантии, как только у нас появится информация о вашем победителе прямо с электронной площадки. Все будет в приложении!

Вам достаточно всего лишь установить флажок **«Добавить в мои победители»** в любой карточке вашего нового клиента, кому вы выпустили гарантию, а дальше все сделает наш сервис уведомлений!

Таким образом, все ваши компании, кому вы ранее выпускали банковские гарантии, будут у вас под надежной защитой и контролем!

CRM SYSTEMS

ВСЕ ЗАВИСИТ ОТ ВАШЕГО ХОДА

Мы знаем, какой тяжелый труд продавать банковские гарантии, мы ценим своих клиентов и делаем все возможное, чтобы их работа на платформе **CRM.SU** была максимально удобной, поэтому для пользователей нашей платформы мы сделали мобильное приложение совершенно **БЕСПЛАТНО!**

Одновременно с этим мы понимаем, что многие пользователи, не являющиеся нашими клиентами, хотели бы, в качестве альтернативы иметь под рукой надежный источник информации, серьезного партнера, но без особо крупных финансовых вложений.

Именно поэтому (если вы не являетесь нашим клиентом или цена безнадежных источников информации для вас не оправдано высока или есть другие причины), мы подготовили для вас не просто предложение по низкой цене, мы подготовили **качественный продукт не имеющий аналогов на агентском рынке нашей страны**, высокотехнологичный и удобный, простой в использовании и недорогой!

Стоимость приложения всего **6 990** рублей в год или **699** рублей в месяц.

Каждый новый пользователь, имеет возможность бесплатно протестировать мобильное приложение 7 дней. Для этого необходимо просто скачать приложение и зарегистрироваться !

АГЕНТЫ | БРОКЕРЫ | МФО о CRM.SU

Наша компания работает на тендерном рынке уже более 5 лет. Сейчас отдел продаж только по банковским гарантиям составляет более 60 человек. В месяц мы выпускаем более 2500 банковских гарантий! Самая крупная банковская гарантия, которую мы выпустили - более 2 млрд. рублей! Имея колоссальный опыт, скажу с уверенностью, что залог успеха любого агента, даже если он работает сам на себя - автоматизация его бизнес процессов и качество баз данных. Благодаря CRM.SU, мы получаем качественную базу и автоматизируем работу целых отделов продаж, что позволяет увеличить конверсию на 30%. Рекомендую CRM.SU!

Генеральный директор ООО "ВТО" Кузяев Ш.М.

ДВК ГРУПП существует на тендерном рынке относительно недавно. За 2 года штат сотрудников увеличился до 60 человек. Мы профессионально занимаемся сопровождением в государственных и коммерческих закупках, а также предоставляем качественные финансовые услуги, такие как банковские гарантии и тендерные займы. В своей работе мы пользуемся сервисом CRM.SU. Автоматизация бизнес-процессов стоит приоритетной задачей нашей компании. Благодаря высокотехнологичным инструментам мы развиваемся и наращиваем обороты! Рекомендую CRM.SU!

Генеральный директор ООО "ДВК ГРУПП" Коротков М.А.

И еще более 800 агентов (юридических и физических лиц) которые нам доверяют!

АГЕНТЫ | БРОКЕРЫ | МФО о CRM.SU

Финансовая компания «Старинов» работает на тендерном рынке более 10 лет и специализируется на сопровождении участников госзаказа! В нашем портфеле более 30 банков и 18 Микрофинансовых организаций. Штат сотрудников насчитывает более 100 человек. Несмотря на то, что мы имеем стабильный входящий поток заявок и реализацию, одновременно с этим, благодаря штату наших сотрудников, мы самостоятельно обрабатываем базы протоколов и находим клиентов. Для автоматизации бизнеса наших отделов продаж мы используем CPM систему и качественные базы данных CRM.SU! Рекомендую CRM.SU!

Генеральный директор ООО «СТАРИНОВ" Абрамова К.Г.

Я являюсь Индивидуальным Предпринимателем и у меня есть свой пул клиентов, которые работают только со мной. Благодаря сервису CRM.SU, я контролирую всю свою активную клиентскую базу и наращиваю новую. Я работаю из дома. Мне не нужен офис и лишние затраты на аренду, покупку отдельной CPM и пр.. Я доверяю только себе и поэтому развитие штата в моих планах не предусмотрено. Все затраты я решила инвестировать в автоматизацию своего собственного процесса. Здесь все в одном месте, четко и недорого. Рекомендую автоматизацию от CRM.SU!

Индивидуальный Предприниматель Кравец К.А.

И еще более 2000 агентов (юридических и физических лиц) которые нам доверяют!

CRM SYSTEMS

АВТОМАТИЗАЦИЯ АГЕНТСКОГО БИЗНЕСА

БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ

tel: 8-800-500-98-89 E-mail: marketing@crm.su